

Näin hiot myyntitaitojasi ja opit navigoimaan erilaisissa digitaalisissa ympäristöissä.

Kun maailma muuttuu, muuttuvat myös asiakkaiden tarpeet ja ostokäyttäytyminen. Liiketoiminnan ammattitutkinto on tehokas tapa pysyä kärryllä ja kehittää suunnitelmallisesti omaa liiketoiminnan osaamistasi.

Myynnin ja markkinoinnin valmennuksessa pääset käsiksi sekä suunnittelun että toteuttamisen tärkeimpiin työkaluihin. Opit seuraamaan toimenpiteiden tuloksellisuutta. Saat uusia vuorovaikutustaitoja sekä välineet asiakaskokemuksen kehittämiseksi.

Valmennuksessa on mukana ammattilaisia monilta eri toimialoilta, joten pääset kasvattamaan verkostoasi samalla kun kehität omaa ammattitaitoasi.

Ja mikä parasta: opinnot räätälöidään juuri sinun tarpeidesi mukaan.

Kenelle tutkinto on tarkoitettu?

Jos toimit myynnin ja markkinoinnin tehtävissä ja haluat syventää osaamistasi liiketoiminnan alueella, tämä koulutus on juuri sinulle!

Mitä tutkinto sisältää?

Valmennuksen aikana opit muun muassa

- markkinoinnin ja myynnin suunnittelua ja toteuttamista
- viestintä- ja vuorovaikutustaitoja
- talouden hallintaa
- toimenpiteiden tuloksellisuuden seuraamista
- asiakaskokemuksen kehittämistä.

Miksi tutkinto on maksuton?

Tutkinto on maksuton, sillä se suoritetaan oppisopimuskoulutuksena työn ohessa ja opiskelijalle räätälöidyn osaamispolun mukaan. Näin pääset soveltamaan valmennuksesta saamiasi oppeja suoraan omassa työssäsi.

Ilmoittaudu heti nettisivuillamme osoitteessa [akatemia.fi](https://www.akatemia.fi). Tervetuloa!

Lisätietoja

Koulutuspäällikkö
Katja Laurinoli
katja.laurinoli@akatemia.fi
040 746 0405

*Soita tai
meilaa,
autan
miehelläni!*

